



**CARS, Centre Automobile Recycl'n Self-garage**

**Création :** 14 mars 2015

**Activité :** self-garage et vente de pièces neuves et d'occasion

**Effectif :** 2 - SAS Chloé & Quentin Briegel associés

**Chiffre d'affaires :** 12 à 14 000 € par mois

**Clients :** 782

**Récompense :** lauréat régional Talents BGE de la création d'entreprise 2015

**> Contact**

62, rue des Entreprises  
50110 Tourlaville  
02 33 44 35 90  
entrenous@centreauto-cars.com

**> INFOS WEB**

[centreauto-cars.com](http://centreauto-cars.com)

## SELF-GARAGE

Deux jeunes frère et sœur cherbourgeois, lui formé en mécanique, elle en communication, ont monté le premier garage bas-normand en self-service. Rencontre avec Chloé, cofondatrice de cette affaire qui roule !

**Comment est né votre projet ?**

On avait un désir commun depuis longtemps de créer quelque chose nous-mêmes. C'est en participant au 4L Trophy en 2011 qu'on a commencé à faire mûrir l'envie d'entreprendre. Beaucoup de gens n'ont pas d'endroit pour réparer leur voiture et la confient aux garages classiques, où ils paient des prestations sans les voir. Ouvrir un self-garage nous semblait opportun. Les CCI et les collectivités locales ont cru en notre projet, ce qui nous a encouragés et donné une visibilité médiatique.

**Qu'est-ce qu'un self-garage ?**

Un endroit où on peut venir réparer et entretenir sa voiture, grâce à la mise à disposition, sur rendez-vous, d'un emplacement avec ou sans pont élévateur, de tout l'outillage et d'un mécanicien disponible pour aider. C'est économique et totalement transparent, ça permet aux gens d'être

en confiance, de savoir ce qui est fait sur leur véhicule. Et ils apprécient de faire les choses par eux-mêmes.

**Quelles sont vos autres activités ?**

On recycle les déchets mécaniques, que nos prestataires valorisent. On a aussi une partie garage classique, avec des machines techniques, que seul un professionnel peut utiliser, c'est donc mon frère qui s'en occupe. On vend les pneus et on offre le montage et l'équilibrage. Comme il y a aussi une forte demande pour les parallélismes, qui nécessitent d'investir dans un banc de géométrie, on tente le financement participatif, sur la plateforme du conseil départemental OZÉ®\*.

**Qui sont vos clients ?**

Les connaisseurs, quasi mécaniciens, qui savent exactement ce qu'ils veulent faire et qui ont juste besoin du matériel, et ceux qui demandent

conseil puis deviennent autonomes. On propose aussi une formule coaching aux débutants, pour les opérations simples (vidanges, plaquettes, disques de frein...), réalisables par tout le monde. Des femmes viennent, bricoleuses ou novices, des couples aussi. La présence du mécanicien rassure, et c'est un espace convivial, où on échange, on s'entraide, y compris entre clients.

**Avez-vous des projets ?**

Cette année, on va développer le démantèlement d'épaves et la casse, car il y a un vrai manque dans le Nord-Cotentin. La personne qui achète des pièces d'occasion est souvent celle qui répare elle-même. C'est un service complémentaire. D'ici quelques mois, nous serons opérationnels.

\* pour participer au financement du banc de géométrie, rendez-vous sur [ozetousacteurs-manche.fr](http://ozetousacteurs-manche.fr)